



COMMERCIAL ITINÉRANT H/F

Référence de l'offre : ACE1072A

Type de contrat : CDI

Région : Languedoc-Roussillon

Niveau d'expérience :

Email de réponse : emploi@autoconsultant.fr

(n'oubliez pas de mentionner la référence de l'offre)

Notre client, acteur majeur de l'outillage automobile destinés à l'après-vente automobile mécanique et carrosserie, recherche dans le cadre de son développement géographique son :

Commercial Itinérant H/F

Vous intervenez sur une dizaine de départements du Sud Est.

En contact direct avec les professionnels de l'Automobile (garagiste, chef d'atelier, responsable après-vente, carrossier ...), vous aurez à charge de de prospecter, de développer et d'entretenir votre portefeuille clients en leur fournissant pièces de rechanges et fournitures consommables. Vous définissez les solutions les mieux adaptées aux besoins des clients grâce à vos techniques de démonstration.

Vous êtes force de proposition, tenace et fin négociateur pour réussir la clôture de vos ventes

Vous bénéficiez d'une expérience réussie à un poste similaire dans la vente de produits techniques acquise dans la pièce de rechange automobile.

Vous êtes reconnu pour être autonome dans l'organisation de votre travail et spontané dans vos reportings auprès de votre hiérarchie. Vous êtes à la recherche d'un nouveau challenge alliant commerce et technique ?... Alors cette belle opportunité est pour vous !

Poste en CDI proposant une rémunération attractive et poste évolutif !

Pour postuler, envoyez votre CV et lettre de motivation à [Auto Consultant sur emploi@autoconsultant.fr](mailto:emploi@autoconsultant.fr) en indiquant la référence ACE1072A.